

Hvordan lykkes med profesjonell pådriving ?

- Nidaros praktiserer etter en oppskrift vi mener fungerer
- Synfaring av potensielle arealer, tatt ut ifra kart
- Mål om signatur på bestilling av oppdrag på stedet før skogeier kommer seg unna pådriveren, er en prioritert oppgave.
- Forenkla samlet rapportskjema sendes kommunen, etter endt periode i kommunen fra pådriveren
 - Dette for at skogbrukssjefen kan diskutere med « unnasluntrere» som har takket nei, men som har stort behov.
- På denne måten jobber skogbrukssjef og pådriver samtidig mot et felles mål, nemlig en konkret bestilling, ikke bare en kartlegging av behov.

Tallenes klare tale

- Selvskryt, for dette fungerer faktisk:

I 2019 hadde Nidaros gjennomført ungskogpleie på 8500 daa

- Namdalen som er 3 ganger større i produktiv skogareal, hadde under halvparten av gjennomført ungskogpleieareal.
- Gauldalen som er like stort som Nidaros i produktiv skogareal, hadde 8 ganger mindre gjennomført ungskogpleieareal.

Vi i Nidaros mener at det er nettopp denne metoden vi benytter, i vår hverdag sammen med pådriveren, som er avgjørende for å skape god effekt.

Flere av kommunene i Nidaros har også tatt i bruk lokal pådriving, nettopp for å hjelpe vår pådriver i kampen mot inaktive og /eller uvitende skogeiere. Disse pådriverne har brukt samme metode som beskrevet tidligere.

Både Stjørdal, Selbu og Tydal har nå anskaffet seg drone, så disse vil bli brukt også i søken etter arealer som skulle vært ryddet i 2021.

Flaskehalsler..

- Fort gjort at det blir de store skogkommunene som må bære lasset, viktig at alle medlemmer i nettverket kommer med meninger og synspunkter
- Med 1 pådriver og mange kommuner, krever det at informasjonsflyten fungerer godt.
-

- Må berømme våre pådrivere, være seg på skogkultur eller veg.
- Dere gjør en formidabel innsats og fortjener all honnør.
- 3 x hurra for Torgrim, Henrik og Vegard.